FRONTMATEC



Acheteur sénior

Le poste

Vous aimez négocier, relever des défis commerciaux complexes et avoir un impact concret sur la performance d'une entreprise manufacturière internationale ? Ce poste est pour vous ! À titre d'Acheteur senior, vous prendrez en charge un portefeuille de fournisseurs et de commodités à forte valeur ajoutée, au cœur de l'action entre l'exécution tactique, l'approvisionnement stratégique et nos équipes multidisciplinaires. Vous dirigerez des RFQ, mènerez des négociations, piloterez des changements de sources et trouverez des solutions aux enjeux commerciaux les plus stimulants, en laissant le suivi quotidien des commandes à nos acheteurs tactiques.

Ce que vous ferez

Piloter un portefeuille

- Prendre en main un portefeuille défini de fournisseurs et de commodités et en devenir la référence.
- Bâtir des relations d'affaires solides avec vos fournisseurs et en assurer la gestion commerciale.
- Prendre part aux revues de performance et mettre en place des plans d'action concrets.
- Anticiper les risques et saisir les opportunités liées à votre portefeuille.

Dénicher les meilleures sources

- Diriger les RFQ pour les pièces, projets et catégories qui vous sont confiés.
- Repérer, comparer et recommander les meilleures sources d'approvisionnement.
- Réaliser des analyses commerciales et formuler des recommandations d'attribution qui orientent les décisions.
- Orchestrer l'implantation commerciale des nouvelles sources en collaboration avec la qualité, l'ingénierie et les opérations.

Négocier avec impact

- Négocier les prix, modalités de paiement, MOQ, délais de livraison (lead times) et autres conditions commerciales.
- Analyser avec rigueur et challenger les augmentations de prix.
- Développer des occasions de réduction de coûts et de resourcing qui génèrent des gains mesurables.
- Travailler en étroite collaboration avec l'Acheteur stratégique et le Directeur sur les négociations à portée stratégique.

Soutenir nos opérations

- Agir comme personne-ressource pour le Superviseur et le Supply Chain Manager de Kansas City lorsque les enjeux dépassent le cadre opérationnel habituel.
- Trouver des solutions aux problèmes commerciaux complexes ou récurrents de capacité, de MOQ, de délais ou de performance.
- Appuyer les autres départements et les acheteurs tactiques lors d'escalades liées

Frontmatec développe des solutions d'automatisation personnalisées et des produits hygiéniques de renommée mondiale pour l'industrie de l'alimentation et l'industrie des services publics. Nous sommes particulièrement reconnus pour nos systèmes de qualité supérieure, déployés dans l'ensemble de la chaîne de valeur l'industrie de la viande : du classement des carcasses aux lignes d'abattage, de découpe et désosse, en passant par les produits hygiéniques, les systèmes de contrôle, la logistique et l'emballage.

.

FRONTMATEC



aux délais de livraison ou aux prix, tout en laissant l'ownership opérationnel aux équipes locales.
- Vous concentrer sur la valeur ajoutée : le suivi quotidien des PO, des confirmations et de l'expediting demeure sous la responsabilité des achats tactiques. Vous pourriez toutefois prendre le relais pour certaines commandes durant les vacances des acheteurs tactiques.

Faire grandir l'équipe

- Accompagner les acheteurs tactiques dans les dossiers nécessitant une expertise avancée.
- Partager vos meilleures pratiques d'approvisionnement et de négociation.
- Contribuer à la standardisation des pratiques et au développement des compétences de l'équipe.
- Évoluer en prenant progressivement en charge des dossiers de plus grande complexité stratégique.

Votre profil

Ce que vous apportez

Formation et expérience

- Diplôme universitaire ou collégial en approvisionnement, chaîne d'approvisionnement, administration ou domaine connexe.
- Une solide expérience en achats dans un environnement manufacturier.
- Une expérience éprouvée en négociation, en RFQ et en gestion de fournisseurs.
- Vous n'avez pas le parcours classique? Une combinaison pertinente de formation et d'expérience sera considérée.

Ce qui fera la différence

- Une bonne connaissance des processus d'approvisionnement et des systèmes ERP.
- Une aisance avec Excel et le goût de faire parler les données commerciales.
- Une bonne compréhension des coûts, des conditions commerciales et des indicateurs fournisseurs.
- L'envie d'évoluer dans un environnement bilingue et multisite.
- Un talent de négociateur
- Une grande autonomie
- Un leadership fonctionnel naturel
- Un sens aigu de la résolution de problèmes
- Un esprit commercial affûté
- Une excellente gestion des priorités
- Une communication claire et efficace
- Le goût de la collaboration interfonctionnelle

Pourquoi vous joindre à nous?

Nous offrons **:**

- Des horaires variables
- Un salaire en fonction de votre expérience
- Un programme de télémédecine
- Assurances collectives et régime de retraite
- Plusieurs possibilités d'avancement
- Une salle d'entrainement accessible et gratuite
- Des formations à l'interne

Frontmatec développe des solutions d'automatisation personnalisées et des produits hygiéniques de renommée mondiale pour l'industrie de l'alimentation et l'industrie des services publics. Nous sommes particulièrement reconnus pour nos systèmes de qualité supérieure, déployés dans l'ensemble de la chaîne de valeur l'industrie de la viande : du classement des carcasses aux lignes d'abattage, de découpe et désosse, en passant par les produits hygiéniques, les systèmes de contrôle, la logistique et l'emballage.

.

FRONTMATEC



- Des possibilités de voyager
- Un programme d'actionnariat
- Et bien plus !

Pour postuler :

Cela vous ressemble? N'hésitez donc pas à nous contacter ou à nous faire parvenir votre curriculum vitae au **ca.job@frontmatec.com**
Il nous fera alors plaisir d'étudier votre candidature.

Équité en emploi

- Nous souscrivons au principe d'équité en emploi et appliquons un programme d'accès à l'égalité en emploi pour les femmes, les autochtones, les minorités visibles, les minorités ethniques et les personnes handicapées.
- Si vous nécessitez une mesure d'aide ou d'accompagnement tout au long du processus de recrutement, veuillez-nous en informer.

Frontmatec développe des solutions d'automatisation personnalisées et des produits hygiéniques de renommée mondiale pour l'industrie de l'alimentation et l'industrie des services publics. Nous sommes particulièrement reconnus pour nos systèmes de qualité supérieure, déployés dans l'ensemble de la chaîne de valeur l'industrie de la viande : du classement des carcasses aux lignes d'abattage, de découpe et désosse, en passant par les produits hygiéniques, les systèmes de contrôle, la logistique et l'emballage.

.